

Pytanie

1. Czy nie byłoby racjonalne podzielenie zamówienia na części - najlepiej na trzy

- zapora elastyczna,
- zapora sorpcyjna,
- przyczepka?

Łącząc 3 ww. produkty, zmusza się wykonawców do zaoferowania naprawdę różnych produktów od różnych producentów. Każdy z nich jest zmuszony do szukania ofert innych producentów, co istotnie wpływa na podwyższanie ceny, gdyż dochodzi kolejny pośrednik. W tej sytuacji istnieje obawa, że PSP nie otrzyma najlepszej jakości za najniższą cenę - na co w pełni zasługuje - a słabą jakość za wysoką cenę gdyż każdy pośrednik musi również zarobić. Tak samo dzieje się w przypadku konsorcjów. Ponadto ewentualna modyfikacja SIWZ nie - wpłynie istotnie na termin składania ofert.

Odpowiedź:

Zamawiający ogłaszając przetarg na dostawę „zapory elastycznej 200 mb i sorpcyjnej 200 mb z osprzętem” kieruje się następującymi przesłankami:

- Zapory , zarówno elastyczna jak i sorpcyjna, mają być przewożone na przyczepce na specjalnych zwijadłach. Jeden dostawca sprzętu zapewnia dobrane parametry oferowanej przyczepy transportowej i zapór z osprzętem tak aby mogły być przewożone w sposób bezpieczny i zgodnie z przepisami.
- Jeden dostawca jest także jednym gwarantem dla dostarczanego sprzętu.
- Znika ewentualny problem braku „kompatybilności” sprzętu ze sobą